

CASO DE ÉXITO



NECESIDADES DEL CLIENTE

- Mejora en costos operativos
- Mejora en negociación de contratos con clientes
- Mejora en Nivel de Servicio con el taller de aeronaves
- Incrementar la eficiencia de taller
- Control del gasto

PRINCIPALES ÁREAS TRABAJADAS

- Operaciones MexJet
- Mantenimiento (ALE Service Center)
- Comercial MexJet
- Macro Estructura
- Administración del Gasto.
- Manejo del Cambio.



RESULTADOS

INCREMENTO

✈️ **35%**
EBITDA
en MexJet

REDUCCIÓN

✈️ **32%**
Rentas de
terceros

REDUCCIÓN

✈️ **25%**
Incidencias de fatiga de
tripulación

INCREMENTO

✈️ **15%**
Nivel de Servicio de
Taller

✈️ **MEJORA EN**
Empty Legs

INCREMENTO

✈️ **16%**
OEE
Taller

REDUCCIÓN

✈️ **11%**
Gastos
de Ventas

*"En conjunto con London Consulting Group
logramos la Excelencia Operativa, Mentalidad de
Innovación y Enfoque en Resultados".*

MANUEL SIERRA
CEO AEROLÍNEAS EJECUTIVAS



3.81 ROI