

Ciudad de Guatemala, Diciembre del 2022

A quien interese:

Grupo Distelsa es una empresa guatemalteca con una trayectoria de más de 60 años en la comercialización de productos tecnológicos en los canales de Retail, Mayoreo, Servicio Técnico y Soluciones Integradas. Desde sus inicios se ha caracterizado por su enfoque a mejorar la vida de las personas, a través de productos, experiencias, servicios innovadores y a la atención personalizada de sus clientes; consolidándose, así como líder en la industria en el país.

Durante el periodo de **Junio a Diciembre 2022,** Grupo Distelsa desarrolló en conjunto con London Consulting Group un proyecto para transformar el modelo de servicio a través de las siguientes estrategias:

- o Mejorar la experiencia del cliente a través del fortalecimiento del modelo comercial.
- o Gestionar la tasa de conversión en tiendas para incrementar las ventas.
- o Optimizar los procesos operativos para mejorar la distribución a tiendas.
- o Incrementar la visibilidad de la operación a través de tableros de indicadores y controles.

Comercial

- Se incrementó en **9% la tasa de conversión**, a través de la implementación de herramientas de medición y gestión en los puntos de venta.
- Se fortaleció el modelo comercial a través de la estandarización de las mejores prácticas en tiendas, capacitaciones de producto y técnicas de ventas.
- Se definió un algoritmo para determinar el personal óptimo por tienda basado en el tráfico y
 demanda por punto de venta. Mejorando la atención personalizada al cliente y las ventas en
 un 3.1%.

Distribución

- Reducción del 31% del costo por m3, a través de la mejora en el porcentaje de ocupación del transporte.
- Incremento del 56% al 96% en el aprovechamiento y control de la flota propia.
- Se rediseñaron las rutas y frecuencia de abasto a tiendas para mejorar el nivel de servicio y stocks.
- Se ajustaron los parámetros del sistema de distribución para reducir el sobrestock en tiendas.



Transformación Digital: Gestión y Comunicación

- Se reestructuró el modelo de gobierno entre Gerencias, Supervisores y Jefes de Tiendas para gestionar los indicadores de venta y estandarizar el proceso de rendición de cuentas.
- Se definieron +300 indicadores y +150 prototipos de tableros de indicadores para todos los departamentos.
- Desarrollo de interfaces y prototipo visual de aplicación para gestionar la modalidad full-time e integrar colaboradores part-time en la asignación de turnos.

Los beneficios económicos proyectados a un año posterior a la conclusión del proyecto representan un retorno sobre la inversión aproximado de más del 8:1.

El uso de metodologías ágiles y colaborativas para el diseño de las soluciones y la sinergia entre los equipos de Grupo Distelsa y London Consulting Group fueron factores claves en el éxito del proyecto. Es por esto per lo que, recomendamos a London CG como un socio estratégico para desarrollar proyectos de mejora en cualquier organización.

Atentamente

Tomas J. Rodríguez Director General Grupo Distelsa